

ASNET入会案内

■ ASNET(エーエスネット)とは

- ASNET は、コストをかけずに導入できる『中古車小売支援サイト』です。
- 無料の車販研修会で、中古車販売ビジネスのスタートアップをサポートします。
- 全国 50,000 会員以上の利用実績がある仕組みなので安心してご利用いただけます。

■ ASNET(エーエスネット)の特徴

1 欲しい車が見つかる 常時 10 万台超の情報	2 無料で使える 見積・商談システム	3 選べるサービス オートローン・保証
---	-------------------------------------	--------------------------------------

■ ASNET(エーエスネット)の費用

入会金 0円	月会費 0円	落札手数料 ^{※1} 20,000円 (税別)
------------------	------------------	---

※1 落札方法や車両によって手数料が異なることがあります。

■ ASNET(エーエスネット)の入会について

所属している石油組合へ古物許可証(コピー)と必要書類をご提出下さい。
登録完了後、ログインIDと利用に関する案内を送付させていただきます。

- 古物許可証(コピー)
 - 必要書類
 - 会員登録申請書(要押印)
 - 会社の登記簿謄本(原本)
 - 会社の印鑑証明(原本)
 - 代表者の印鑑証明(原本)
 - 店舗写真(全景・カウンター・看板)
- +
- 認定書(認証工場の証明書)(コピー)または
指定書(指定工場の証明書)(コピー)
 - または
 - 土地または建物の不動産登記簿謄本(原本)
(代表者または会社名義のもの)

キリトリ

■ ASNET(エーエスネット)に関するお問い合わせ

下記に記入しFAXいただくか、ご所属の石油組合へお問い合わせください。

お問い合わせ先(およびFAX先)	いずれかにチェック <input type="checkbox"/> 資料請求 <input type="checkbox"/> 連絡希望 <input type="checkbox"/> 説明会希望
	【お客様連絡先】
	会社名
	所在地
	TEL
	担当者

【事業本部】 全国石油業共済協同組合連合会

【運営会社】  株式会社 **オートサーバー**

『車検』の次は！

コストゼロで はじめる車販ビジネス



SS車販に強い! 中古車小売支援サイト

AS NET

エーエス・ネット®



全石連共同事業・提携事業

車検のできるSSが

車販をはじめめる理由!!

車検が取ればクルマは売れる!

実は、車検10台中2~3台は車販の潜在顧客なんです。中古車購入から3年までに約2割、5年までに約3割が乗り換えしているというデータがあります。つまり購入してから5年までの間に3割近くの顧客が乗り換えたいと思っているのです。

車検見積り時に「乗り換えもできますよ!」と声掛けするだけで顧客は車検も乗り換えも安心して選択できます。

クルマが売れば車検も取れる!

ユーザーの約5割が車を買ったお店に車検を依頼してします。つまり、車が売れると車検につながる可能性は高くなります。

車販は「新規顧客の獲得」「車検の機会拡大」になります。

パソコン・タブレットがあればOK!

中古車販売をはじめするには、古物許可証を取得し中古車小売支援サイト「ASNET(エーエスネット)」に入会すれば、中古車仕入れ、ファイナンス、中古車販売のノウハウ(無料研修)や見積・商談の仕組み、中古車保証サービスまで全てが揃います。

しかも、ASNET(エーエスネット)は入会金・月会費も無料。コストをかけずに中古車販売がスタートできます。

ワケ

車販潜在顧客

30%

前保有車の平均保有年数と車の買い替え比率
(日本自動車工業会 2015年)

車販後の
車検受注率

43%

初回車検の委託先「車を買った店」の比率
(矢野経済研究所 2015年)

ASNET
入会金・月会費

無料

見積・商談システムが
無料で使える

スグ買える在庫
常時 10万台以上

すぐに取り掛かれる

中古車販売の起業ステップ

1

古物商許可証を取得する (諸費用2~3万円/概ね30~45日)

管轄の警察署に申請書と必要書類を揃えてお申込みください。

2

ASNETに入会する (入会金無料/概ね2週間)

古物商許可証(コピー)と入会申込書などの必要書類を揃えてお申込みください。

3

車販研修に参加する (無料研修/研修1日)

見積・商談システムの使い方や商談時の注意点などについて研修しています。ASNET無料研修の詳細については所属の石油組合にお問い合わせください。

4

売り場・プライス表を作る (パソコン・タブレットおよびプリンター)

自動車商のプレートを掲示し、カウンターなどにパソコンやタブレットを用意してください。見積・商談システムに、車販利益や納車整備費用などプライスを設定します。

5

中古車販売をはじめめる!

のぼりや看板などで中古車販売を告知してください。お客様には、車検見積と同時に乗り換えのご提案を実施します。



古物商許可証



車検見積で
乗り換えの
商談開始!!

① 希望のクルマを聞く

② クルマを探す

③ クルマを選ぶ

④ 概算見積する

⑤ 決めてもらう

オートローン
自動計算

カーケア・
整備・保証

車検 or 乗り換え

